

Raport bieżący ESPI

Numer: 10/2025
 Data sporządzenia: 17.02.2025 roku
 Spółka: Genomtec S.A. z siedzibą we Wrocławiu

Tytuł Zawarcie umowy z międzynarodową firmą doradcą

Podstawa prawna: Art. 17 ust. 1 MAR - informacje poufne

Treść Raportu: W nawiązaniu do raportu bieżącego nr 29/2024 w którym informowano m.in. o strategicznych kierunkach rozwoju, Zarząd Genomtec S.A. z siedzibą we Wrocławiu („Genomtec”, „Spółka”) informuje, że w dniu 17.02.2025 r. Spółka zawarła z międzynarodową firmą doradcą z siedzibą w Szanghaju („Partner”) umowę doradztwa na rzecz Spółki zgodnie z którą Partner będzie odpowiedzialny za sprzedaż m.in. projektu OncoSNAAT, aby jak najszybciej zaproponować go rynkowi.

Ostatnie miesiące pokazały, że potencjał rynkowy posiada nie tylko projekt Genomtec ID, ale również projekt OncoSNAAT. W ocenie Zarządu istnieje prawdopodobieństwo sprzedaży dwóch technologii, dwóm różnym podmiotom. Będzie wymagać to zaangażowania większych zasobów, ale z drugiej strony w ocenie Zarządu potencjalnie zwiększy wartość Spółki.

W ramach zawartej umowy Partner będzie świadczył dla Spółki usługi doradcze w szczególności w zakresie nawiązania kontaktów biznesowych z potencjalnymi inwestorami strategicznymi i finansowymi lub innymi podmiotami, którzy mogą być zainteresowani przeprowadzeniem transakcji finansowej, transakcji M&A, czy innej transakcji biznesowej ze Spółką. Rezultatem usług doradczych Partnera może być w szczególności bezpośrednia lub pośrednia inwestycja w Spółkę, w tym spółkę joint venture, umowa licencyjna lub umowa sprzedaży produktu lub dystrybucji marketingowej lub utworzenie nowej spółki, która będzie posiadać określone prawa własności intelektualnej Genomtec.

Wynagrodzenie Partnera z tytułu realizacji usług doradczych obejmuje zaliczkę na wydatki i pracę Partnera oraz część tzw. succes fee, uzależnioną od rezultatu, tj. wartości przeprowadzonej transakcji.

Umowa została zawarta na okres 10 miesięcy od daty jej podpisania przez strony, a jej pozostałe zapisy nie odbiegają od postanowień powszechnie stosowanych w tego typu umowach.

Strony dodatkowo ustaliły, iż Partner będzie w pierwszej kolejności skupiał się na komercjalizacji technologii powiązanej z rozwiązaniem OncoSNAAT.

O kolejnych istotnych etapach związanych z realizacją ww. umowy Spółka będzie informowała w ramach właściwych raportów.



Podpisy osób reprezentujących Spółkę:

Michał Wachowski - Członek Zarządu