

Genomtec S.A. podpisał umowę z Clairfield Partners LLC na doradztwo przy sprzedaży spółki do inwestora branżowego

Genomtec S.A., spółka z branży technologii medycznych, specjalizująca się w rozwijaniu zaawansowanych technologii w obszarze diagnostyki genetycznej podpisała umowę z Clairfield Partners LLC z siedzibą w Nowym Jorku. Przedmiotem umowy jest doradztwo w procesie nawiązania partnerstwa strategicznego, sprzedaży licencji i/lub sprzedaży całości lub części posiadanej własności intelektualnej i związanej z nią technologii. Clairfield posiada duże doświadczenie w transakcjach M&A m.in. w obszarze technologii medycznych i biotechnologii, w tym również w sektorze diagnostyki genetycznej.

Clairfield będzie odpowiedzialny m.in. za identyfikację i wybór potencjalnych nabywców i partnerów. Działania te będą obejmować m.in. sporządzenie niezbędnych materiałów oraz nawiązywanie kontaktów z globalnymi firmami z m.in. sektora wyrobów medycznych do diagnostyki in-vitro. Ponadto Clairfield będzie wspierał Genomtec w organizacji procesu due diligence, kształtowaniu strategii negocjacyjnej i koordynowaniu procesu finalnych rozmów związanych z potencjalną transakcją.

- Nawiązanie współpracy z tak doświadczonym partnerem, jakim jest Clairfield traktujemy, jako walidację atrakcyjności technologii Genomtec. Wieloletnia praca kilkudziesięcioosobowego zespołu Genomtec pozwoliła nam znaleźć się na obecnym etapie rozwoju. Dysponujemy już działającą platformę Genomtec ID wraz z certyfikowanym w 30 krajach Europy panelem diagnostycznym. Posiadamy łącznie 9 patentów m.in. w Europie, USA i Japonii oraz ponad 25 zgłoszeń patentowych na globalnych rynkach. Obecnie naszym priorytetowym celem jest wybór globalnego partnera strategicznego, który będzie zdecydowany na zakup licencji, całości lub części posiadanej przez Genomtec własności intelektualnej – mówi Miron Tokarski, Prezes i Współzałożyciel Genomtec S.A.

Wsparcie Clairfield będzie realizowane na zasadzie wyłączności. Wynagrodzenie z tytułu realizacji usług obejmuje część zmienną tzw. succes fee, uzależnione od wartości przeprowadzonej transakcji oraz część stałą, rozłożoną na płatności miesięczne realizowane w określonym czasie. Warunki umowy nie odbiegają od warunków powszechnie stosowanych dla tego typu umów.

- Cieszymy się, że możemy współpracować z Genomtec. Liczymy, że będziemy mogli wesprzeć spółkę w realizacji jej pełnego potencjału na rynku diagnostyki molekularnej – mówi Crosby O'Hare, Partner Zarządzający w Clairfield International.

Clairfield Partners jest częścią Clairfield International – międzynarodowej firmy świadczącej usługi doradztwa korporacyjnego, głównie w zakresie fuzji i przejęć, dla międzynarodowych podmiotów oraz inwestorów finansowych. Clairfield posiada duże doświadczenie m.in. w przeprowadzaniu fuzji i przejęć w obszarze technologii medycznych i biotechnologii, w tym również w sektorze diagnostyki in-vitro.

O Genomtec:

Genomtec jest spółką z branży MedTech specjalizującą się w rozwijaniu zaawansowanych technologii w obszarze diagnostyki genetycznej. Flagowym projektem spółki jest mobilny system diagnostyczny Genomtec ID. System pozwala na szybkie i precyzyjne wykonywanie analizy molekularnej poza środowiskiem laboratoryjnym bez konieczności angażowania wykwalifikowanego personelu laboratoryjnego. Rozwiązanie wykorzystuje technologię mikroprzepływową oraz autorską, chronioną patentem, technologię izotermalną SNAAT. Technologia Genomtec chroniona jest łącznie 9 patentami m.in. w Europie, USA i Japonii oraz ponad 25 zgłoszeniami patentowymi na globalnych rynkach.

Spółka posiada certyfikację EU CE-IVD dla panelu diagnostycznego Genomtec ID RP5-PLEX, który wykrywa jednocześnie obecność najczęstszych zakażeń dróg oddechowych

Siedziba spółki mieści się we Wrocławiu. Genomtec ma także oddział w Wielkiej Brytanii, gdzie zlokalizowana jest część międzynarodowego zespołu badawczo – inżynierskiego.

Więcej informacji dostępne jest na stronie Spółki: www.genomtec.com

Kontakt dla mediów:

Kamil Majcher

NewTech Comm

k.majcher@newtechcomm.pl

+48 507 649 596